

Wytyczne w sprawie zamiany grup handlowo – gatunkowych (GHG), sprzedaży niewielkich ilości drewna nie objętego umową oraz zmiany kierunku sprzedaży obowiązujące na terenie RDLP w Warszawie przy realizacji umów na 2014 r.

Uzupełnienie do punktów 13, 14 oraz 15 „Wytycznych realizacyjnych dotyczących sprzedaży drewna w PGL LP na 2014 r.”

1. Zasady zamiany grup handlowo – gatunkowych

- 1.1 Zamiany grup – handlowo gatunkowych mogą być dokonane po wyczerpaniu wszelkich możliwości realizacji umowy wg jej pierwotnych zapisów, wynikających wprost z rozstrzygnięć sprzedaży ofertowej w Portalu Leśno – Drzewnym i systemowych aukcji internetowych w aplikacji „e- drewno”.
- 1.2 Działania wymienione w pkt. 1.1 mogą być podjęte w przypadkach uzasadnionych interesem ekonomicznym i gospodarczym Lasów Państwowych w celu usprawnienia sprzedaży.
- 1.3 Zamiany mogą być dokonywane wyłącznie w ramach adekwatnych grup grubościowo – wymiarowych (W → W ; S → S; M → M)
- 1.4 Przedmiotem zamiany tj. nową grupą nie może być GHG, która nie była przedmiotem sprzedaży w danej procedurze w RDLP w Warszawie.
- 1.5 Zamiana dokonywana jest za zgodą stron umowy na wniosek nadleśnictwa realizującego sprzedaż lub klienta.
Zamianę grup handlowo – gatunkowych każdorazowo akceptuje dyrektor RDLP w Warszawie, jeżeli z dokumentów przesłanych przez nadleśnictwo bezsprzecznie wynika, że zostały spełnione warunki określone w pkt. 1.2.
- 1.6 Ceny na GHG sprzedawane po zamianie winny być nie niższe niż:
 - cena z umowy – jeżeli zamiana dotyczy grup będących przedmiotem umowy (zmiana proporcji),
 - cena średnioważona z danej procedury sprzedaży, gdy dana GHG była sprzedawana przez nadleśnictwo w ramach innych umów,
 - cena obliczona wg zasady, gdzie % wzrostu w stosunku do ceny minimalnej dla zamienionej GHG jest równy % wzrostowi pomniejszanej GHG z umowy – w przypadku gdy dana GHG nie była sprzedawana w nadleśnictwie.
 - w przypadku drewna kładowanego:
 - w przypadku zamiany drewna wielkowymiarowego wyrabianego w całych długościach na drewno kładowane, gdy cena uzyskana ze sprzedaży drewna wielkowymiarowego jest wyższa od ceny uzyskanej ze sprzedaży drewna kładowanego, wówczas warunkiem zgody na zamianę jest przyjęcie ceny wyższej uzyskanej w danej procedurze,
 - w przypadku zamiany drewna kładowanego na drewno wielkowymiarowe wyrabiane w całych długościach, gdy cena drewna kładowanego jest wyższa, warunkiem zamiany jest zachowanie ceny sprzedaży drewna kładowanego w danej procedurze.

- w przypadku zamiany grup handlowo – gatunkowych w drewnie stosowym do mechanicznego przerobu (S2B), warunkiem zamiany jest przyjęcie do stosowania po zamianie wyższej ceny grupy handlowo – gatunkowej z obu zamienianych grup.

1.7 Zamiana GHG wymaga sporządzenia aneksu do umowy.

2. Zasady sprzedaży grup handlowo – gatunkowych nie ujętych w umowie w RDLP w Warszawie

2.1 Sprzedaż dotyczyć może „niewielkich ilości”. Za niewielkie ilości przyjmuje się ilość do 20 % łącznej masy określonej w umowie, jednak nie więcej niż 25 m³ dla całego okresu realizacji umowy w danym nadleśnictwie. Ilości te wlicza się do łącznej masy na jaką została zawarta umowa.

2.2 Cena na GHG sprzedawane w ramach „niewielkich ilości” winna być nie niższa niż:

- cena średnioważona GHG z danej procedury sprzedaży w nadleśnictwie,
- cena średnioważona z danej procedury sprzedaży GHG najbardziej zbliżonej cechami (rodzaj drewna, wymiary i jakość) do sprzedawanej GHG.

2.3 Sprzedaż niewielkich ilości GHG nie ujętych w umowie, wg wyżej opisanych zasad nie wymaga spisania aneksu do umowy, a jedynie porozumienia z Kupującym zawierającego poziom cen na nie występujące w umowie GHG oraz stwierdzenie, że ilości te wlicza się do masy na jaką została zawarta umowa. Porozumienie to nie wymaga akceptacji dyrektora RDLP w Warszawie. Do umów podpisanych przez DGLP i RDLP kserokopie porozumień należy przestać do RDLP w Warszawie.

Dyrektor
Regionalnej Dyrekcji Lasów Państwowych
mgr inż. Konrad Grzybowski